

## 第30回経営者セミナー

参加者大募集！！

我が社は、なぜ顧客から選ばれているのか

## 選ばれ続ける企業の知的資産経営

～100年企業は「信用」という“知的資産”で継続してきた～

「我が社は、なぜ顧客から選ばれているのか？」

あなたなら、この質問にどのような答えを出しますか？

「顧客からの信頼」「高い品質」「他社に負けない納品スピード」「新しい商品の開発力」等々、いろいろな差別化の答えが考えられます。また、「信頼」「品質」「スピード」「開発力」等々は、財務諸表に現れない“無形資産＝知的資産”といわれ、厳しい経営環境を乗り越えてきた100年企業は「信用」という“知的資産”を磨き続けることによって、継続してきたと言えます。

“知的資産”はどの企業にも存在し、あなたの会社の“知的資産”を磨き上げることが、選ばれ続ける企業であるために必要だと考えます。

厳しい経営環境を乗り越えてきた100年企業から、選ばれ続ける秘策を学びます！

## 開催日程

平成22年4月20日(火)

午後2時～4時30分(受付開始13時30分)

## 会場

阪急ターミナルスクエア・17 さつきの間  
阪急梅田駅上 阪急ターミナルビル17階  
電話 06-6373-5790

## 定員

30名(先着順)

## 申込方法

セミナー参加申込書にご記入の上FAXにて  
お送りください。FAX 072-631-2277

コーヒー  
ブレイクあり  
(ケーキ付)

参加費  
無料

## 講師紹介



株式会社イーエムイーコンサルタンツ  
代表取締役 小野 知己氏(おのともみ)

【プロフィール】

昭和30年生、神戸大学経済学部卒。サントリー(株)、大手コンサルタント会社指導部、中堅建設会社経営企画室長を経て、平成6年独立。平成13年EMEコンサルタンツ(株)を設立、現職。経営戦略支援を中心に200社を超える支援経験を持つ。著書に「卸売業の経営管理フォーマット(共著)」(アーバンプロデュース)、「我が社は、なぜ顧客から選ばれているのか」(かんぼう)。中小企業診断士、一級販売士。追手門学院大学非常勤講師。

※大阪彩都総合研究所アドバイザー(経営戦略コンサルタント)

OSRI  
大阪彩都総研

セミナー参加申込書

FAX 072-631-2277 大阪彩都総合研究所宛

企業名			電話	
			FAX	
参加者名	役職		氏名	
	役職		氏名	
摂津水都信用金庫お取引支店名			支店	

※ご記入頂いた個人情報当セミナーご参加に関する業務のみに使用し、厳重に管理しお客様の許可なく第三者への提供は致しません。

当セミナーに関するお問い合わせは 電話072-631-2233 大阪彩都総合研究所 柿田・北野 迄